



## The Jurisprudential Foundation of Talabāt Company in the Mālikī School

Nagham Ismail Mousa Yousif \*

Department of Mālikī Jurisprudence, Mālikī Jurisprudence College, The World Islamic Sciences and Education University, Jordan

### Abstract

**Objectives:** The study aims to clarify the jurisprudential adaptation of the contract between Talabat Company and restaurants according to the Maliki school. This involves individually explaining each clause's jurisprudential adaptation and subsequently assessing their combination within a single contract to determine the ruling.

**Methods:** The study employs a descriptive method in terms of defining the concepts and the jurisprudential adaptation of the discussed issues, relying on the contract between Talabat Company and the restaurants. It utilizes the inductive method to trace scholars' opinions and applications, and the deductive method to derive legal rulings.

**Results :**The study revealed that the contract between Talabat and restaurants combines lease (Ijārah) and agency (Jo'ālah) within a single contract, which the Maliki school deems impermissible due to their incompatibility.

**Conclusions:** The contract between Talabat and restaurants encompasses multiple key clauses. The first involves an annual subscription fee for the restaurant, classified jurisprudentially as brokerage fees (Al Samsarah). The second clause requires restaurants to pay a commission to the company for each order made through its platform, constituting a contractual agency (Jo'ālah). The third clause pertains to the company's equipment rental to restaurants, evidently blending lease (Ijārah) and agency (Jo'ālah). Such a combination is considered impermissible according to the Maliki school.

**Keywords:** Jurisprudential adaptation, Islamic economy, Talabat Company, financial transactions, Maliki jurisprudence.

### التأصيل الفقهي لشركة طلبات عند المالكية

\* نغم اسماعيل موسى يوسف

قسم الفقه المالكي وأصوله، كلية الفقه المالكي، جامعة العلوم الإسلامية العالمية، الأردن

### ملخص

الأهداف: تهدف الدراسة إلى بيان التكييف الفقهي لشركة طلبات مع المطاعم عند المالكية، من خلال دراسة أهم بنود العقد وتوضيح التكييف الفقهي لكل بند على حدة، ثم بيان حكم اجتماعهم في عقد واحد.

المنهجية: اتبعت المنهج الوصفي في مجال التعريف بالمفردات، وفي مجال التكييف الفقهي للمسائل الواردة من خلال الاعتماد على عقد شركة طلبات مع المطاعم، والمنهج الاستقرائي في تتبع أقوال العلماء وتطبيقاتهم الفقهية، والمنهج الاستدلالي في الاستدلال على حكم التعاملات محل النظر.

النتائج: توصلت الدراسة إلى أن التكييف الفقهي عند المالكية لعقد شركة طلبات مع المطاعم فيه اجتماع إجارة وجعالة في عقد واحد، وهذا لا يجوز بسبب تناقض العقود.

الخلاصة: يتكون عقد شركة طلبات مع المطاعم من عدة بنود رئيسية، وهي الاشتراك السنوي للمطعم وهذه تكييفها أجراة على السمسرة، والبند الثاني يقول بالتزام المطاعم بنسبة عمولة للشركة على كل طلب عن طريقها، وهذا تكييف وكالة يجعل، والبند الثالث يتعلق بتأجير الشركة أجهزة للمطعم، فتبين أن التكييف الفقهي لعقد طلبات مع المطاعم فيه اجتماع إجارة وجعالة وهذا لا يجوز.

الكلمات الدالة: التكييف الفقهي، الاقتصاد الإسلامي، شركة طلبات، المعاملات المالية، الفقه المالكي.

Received: 18/6/2023

Revised: 7/9/2023

Accepted: 9/1/2024

Published: 15/9/2024

\* Corresponding author:

[saadeh.nagham@yahoo.com](mailto:saadeh.nagham@yahoo.com)

Citation: Yousif, N. I. M. . (2024). The Jurisprudential Foundation of Talabāt Company in the Mālikī School. *Dirasat: Shari'a and Law Sciences*, 51(3), 164–174.

<https://doi.org/10.35516/law.v51i3.5076>



© 2024 DSR Publishers/ The University of Jordan.

This article is an open access article distributed under the terms and conditions of the Creative Commons Attribution (CC BY-NC) license <https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>

**المقدمة**

بسم الله الرحمن الرحيم

الحمد لله رب العالمين، والصلوة والسلام على سيدنا محمد الصادق الوعد الأمين، وبعد:

إن مما استجد في مسائل المعاملات في الوقت الحالي، وجود بعض الشركات التي تقوم بتوصيل البضائع، وتُجري علاقات مع المطاعم وغيرها من المتاجر، ولعلها ليست مما استجد؛ وإنما هي جديدة قديمة، ففيها جانب كانت موجودة بشكلها كما هي قدِّيماً وأخرى ليست كذلك، ولكن جميع هذه الجوانب يمكن تزييلها تحت نصوص الشريعة وشملها فيها، وهذا من رحمة الله وإحسانه للناس، وفي هذا البحث سأتناول شركة طلبات في معاملاتها مع المطاعم بتحقيق المناسط فيها، فبإذن الله التوفيق وعليه التكلان.

**مشكلة الدراسة:**

تكمِّن مشكلة الدراسة في الإجابة عن السؤال الأهم وهو: ما حكم تعاملات شركة طلبات مع المطاعم عند المالكية؟ ويتفرع عن هذا السؤال عدة

أسئلة على النحو الآتي:

1. ما أهم بنود عقد شركة طلبات؟
2. ما التكييف الفقهي للاشتراك السنوي من المطاعم لشركة طلبات عند المالكية؟
3. ما التكييف الفقهي للنسبة التي تأخذها شركة طلبات من كل طلب من المطاعم عند المالكية؟
4. ما حكم اجتماع الاشتراك السنوي مع النسبة من كل طلب في عقد واحد عند المالكية؟

**أهداف الدراسة:**

تمثل أهداف الدراسة في بيان الأمور التالية:

1. أهم بنود عقد طلبات.
2. التكييف الفقهي للاشتراك السنوي من المطاعم لطلبات عند المالكية.
3. التكييف الفقهي للنسبة التي تأخذها شركة طلبات من كل طلب من المطاعم عند المالكية.
4. حكم اجتماع الاشتراك السنوي مع النسبة من كل طلب في عقد واحد عند المالكية.

**أهمية الدراسة:**

تمثل أهمية هذه الدراسة في بيان أمر مهم تکثر تعاملات الناس فيه وتمس حاجتهم إليه في الواقع المعاصر، وذلك ببيان حقيقة تعاملات شركة طلبات مع المطاعم وغيرها من المحلات مع دراسة التأصيل الفقهي وبيان الضوابط والمحاذير.

**الدراسات السابقة:**

لم أجد فيما اطلع عليه من مصادر دراسة ذكرت موضوع التأصيل الفقهي لشركة طلبات.

**منهجية الدراسة:**

اتبعَت المنهج الوصفي في مجال التعريف بالمفردات وفي مجال التكييف الفقهي لمسائل الواردة، والاستقرائي في تتبع أقوال العلماء وتطبيقاتهم على المسائل محل النظر، والاستدلالي في الاستدلال على حكم التعاملات الواردة في هذا البحث.

**حدود الدراسة:**

1. اقتصرت الدراسة على الفقه المالي في بيان الأحكام الواردة فيها.
2. تشمل هذه الدراسة شركة طلبات فقط، أما غيرها من الشركات المشابهة مثل أراميكس وإن كانت متشابهة إلى حد ما؛ ولكنها تختلف في أمور جوهريّة قد تؤثّر في الحكم.

#### خطة الدراسة:

اقتضت طبيعة الدراسة تقسيمها بعد المقدمة إلى المطالب الآتية:

المطلب الأول: مدخل في بيان أهم بنود عقد طلبات

المطلب الثاني: التكثيف الفقهي للاشتراك السنوي من المطاعم لطلبات عند المالكية

المطلب الثالث: التكثيف الفقهي لنسبة العمولة عند المالكية

المطلب الرابع: بيان حكم اجتماع الصورتين السابقتين في عقد واحد عند المالكية

الخاتمة: وتشمل أهم النتائج والتوصيات

**المطلب الأول: مدخل في التعريف بشركة طلبات وبيان أهم بنود العقد**

**أولاً: التعريف بشركة طلبات**

تأسست شركة طلبات في عام 2004 من قبل مجموعة من رجال الأعمال الشباب الذين كانت لهم رؤية في مجال تطور طلب الطعام أون لاين في السوق الكوبي. وبعد عقد من الزمان، أصبحت الشركة الرائدة في خدمة طلب الطعام أون لاين في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، موقع طلبات هو موقع لطلب الطعام أون لاين يتيح للعملاء فرصة البحث عن المطاعم القريبة لمناطقهم وتصفح قوائم الطعام المختلفة لطلب الطعام مع خيارات الدفع أون لاين أو نقداً عند استلام الطلب. (موقع الشركة الرسمي: <https://www.talabat.com/ar/jordan/about-us> تاريخ الاقتباس من الموقع 8/9/2023 م).

**ثانياً: بنود عقد شركة طلبات**

من المعروف عن شركة طلبات أنها تقوم بتوفير خدمة التوصيل للأطعمة والبضائع من مكان لأخر، وبالإضافة إلى هذه الخدمة فهي تعمل على إدارة الموقع الإلكتروني talabat.com وتطبيقات التجارة الإلكترونية الخاصة بها، حيث تقوم باستلام طلبات العملاء وتحويلها إلى المطاعم، وتقوم أيضاً باستلام الدفعات بالنيابة عن المشترك من خلال بوابة الدفع الإلكترونية (بوابة الإلكترونية للدفع). ويترتب على هذه الخدمات التي تقدمها طلبات للمطاعم مجموعة شروط وأحكام يجب على المشتركين الالتزام بها، منها ما هو دوري يتجدد كل فترة من الزمن، ومنها ما يكون مرة واحدة وهي كما يأتي:

1. رسوم تسجيل واشتراك ملقة واحدة عند توقيع العقد.

2. رسوم تجديد سنوية مستحقة الدفع شهرياً، من تاريخ ظهور المطعم على منصة طلبات.

3. عمولة محددة تختلف من مطعم إلى آخر، وتكون تقريباً 23% - 29% من القيمة الإجمالية لكل طلب، (المبلغ الإجمالي المحصل من العميل) التي تم تنفيذها من قبل طلبات(العمولة)، بما في ذلك رسوم التوصيل إذا كان ذلك مطبيقاً، -هذه البيانات مأخوذة من عقد شركة طلبات مع أحد المطاعم، وقد أضفت صورة للعقد في الملحق .

**ثالثاً: تكثيف العلاقة بين الزبائن وشركة طلبات**

إن علاقة العملاء مع شركة طلبات تكون من طرفين فقط، العملاء وشركة طلبات، أما المطاعم فليسوا من أطراف العقد، لأن طلبات وكيلة عهم، وبالتالي تكون العلاقة بين الزبائن وطلبات هي عقد بيع وشراء يتضمن خدمة التوصيل، ولا إشكال فيه، ومحل البحث هنا في العلاقة بين المطاعم وشركة طلبات، وهو ما سأفصل الكلام عنه في المطالب التالية إن شاء الله.

**رابعاً: طبيعة العلاقة بين المطاعم وطلبات**

إن علاقة المطاعم بطلبات ليست للتوصيل فقط كما مر آنفأً، إذ إن هناك بعض المطاعم توفر خدمة التوصيل ضمن خدماتها الخاصة، ومع ذلك تقوم بالاشتراك مع طلبات، وهذا يدل على أنها تقصد غير التوصيل من الخدمات، أما بيان طبيعة العلاقة بين طلبات والمطاعم، فهذا يحتاج إلى معرفة التكثيف الفقهي لكل بند من بنود العقد، من خلال تفتيت المسألة ودراسة كل صورة على حدة ثم جمعها مرة أخرى.

وبنود العقد كما مررت تتضمن رسوم الاشتراك مرة واحدة وتجديد الاشتراك السنوية، وهاتان سنتعرفهما في المطلب الثاني في التكثيف الفقهي للاشتراك السنوي، والبند الآخر وهو نسبة العمولة من كل طلب سنتبين تكثيفها الفقهي في المطلب الثالث، وأما حكم اجتماعهما في عقد واحد سيتضمن في المطلب الرابع، والله نسأل التوفيق والسداد.

### المطلب الثاني: التكييف الفقهي للاشتراك السنوي من المطاعم لطلبات

لو أنها افترضنا أن العقد فيه هذه الصورة فقط، والتي هي رسوم الاشتراك لأول مرة، ورسوم تجديد الاشتراك سنوياً\_ كما هي مبينة في صورة العقد في ملحق الدراسة\_، فهناك مدة محددة ومبلغ من المال محدد، والخدمة المقدمة من طلبات هي خدمة التجارة الإلكترونية أو التسويق الرقمي إن صحت التسمية، فممكناً أن يتكييف العقد كما يلي:

#### أولاً: إجارة على البيع.

ممكناً أن يكون تكييف الاشتراك السنوي في عقد طلبات أجرةً على البيع، فيتفق المطعم مع طلبات أن يبيع له طعام معين مقابل أجرة معينة في فترة زمنية معينة، ولكن في هذا التكييف لا تستحق الأجرة إلا إذا باع له (العدوي، ع. 1994م، حاشية العدوي على شرح كفاية الطالب الرياني، دون طبعة، ج. 2، ص 194)، إذن فلا يصلح تنزيله على عقد طلبات، لأن الاشتراك السنوي فيه مستحق الدفع سواء باع أم لا.

#### ثانياً: إجارة على السمسرة.

وممكناً أن يكون التكييف أجرةً على السمسرة، والسمسار هو المُؤَسِّطُ بين البائع والمُشَرِّي (الفيروزآبادي، القاموس المحيط، ص 410)، وقد ورد معنى هذا العقد في متن الرسالة بقوله: "والاجير على البيع إذا تم الأجل ولم يبع وجب له جميع الأجر" (ابن أبي زيد القيرواني، متن الرسالة، ص 109)، والمقصود الأجرة على السمسرة وليس على البيع، وإن لم يستحق أجرة إذا لم يبع (العدوي، حاشية العدوي على شرح كفاية الطالب الرياني، ج 2، ص 194)، قال ابن يونس في المدونة: من أجر من يبيع له متاعه شهراً فباعه قبل الشهر فلياته متاع آخر ليبعه له تمام الشهر (التنوخي، ق. 2007م، شرح ابن ناجي التنوخي على متن الرسالة لابن أبي زيد القيرواني، ط 1، ج 2، ص 175)، وإذا لم يبع شيئاً وجب له جميع الأجر؛ لأن المستأجر قد استوفى ما استأجر عليه وهو النداء على السلعة في تلك المدة (العدوي، حاشية العدوي على شرح كفاية الطالب الرياني، ج 2، ص 195). نلاحظ أن هذه هي صورة الاشتراك السنوي في عقد طلبات، إذن فيصبح الاشتراك السنوي على أنه أجرة على السمسرة.

### المطلب الثالث: التكييف الفقهي لنسبة العمولة

إذا افترضنا أن العقد فيه نسبة العمولة فقط من غير الاشتراك السنوي، أي أن شركة طلبات والمطعم اتفقاً على أن المطعم يقدم الطعام وله 75% من كل طلب، وشركة طلبات تقوم ببيعه ولها 25%، فكيف يكون تكييف العقد؟ يمكن أن يكون التكييف كما يأتي:

#### أولاً: عقد القراءض.

والقراءض هو تمكين مال من يتاجر به بجزء من ربحه لا بلفظ الإجارة (ابن عرفة، م. 2014م، المختصر الفقهي لابن عرفة، ط 1، ج 7، ص 486)، وهو جائز بإجماع المسلمين (ابن حزم، ع. مراتب الإجماع في العبادات والمعاملات والاعتقادات، ص 91)، فإذا اعتبرنا أن المطعم هو رب المال، وأن طلبات هي العامل، وأن الطعام هو رأس المال، فهل يصح اعتبار هذا العقد قراءضاً؟

الجواب أنه لا يصح، لأن من شروط رأس المال القراءض أن يكون نقداً، احترازاً من غيره كالعروض وغيرها (ابن بزيزة، ع. 2010م، روضة المستبدين في شرح كتاب التقفين، ط 1، ج 2، ص 1049)، والعروض جمع عرض، ومعنى في اللغة المتعارف وهو الذي لا يدخله كيل ولا وزن ولا يكون حيواناً ولا عقاراً وهو في الأصل غير النقيدين من المال (البركتي، م. 2003م، التعريفات الفقهية، ط 1، ص 146)، والطعام المقدم من المطعم هو من العروض، إذن فلا يصح التكييف على أنه قراءض.

#### ثانياً: شركة الأبدان/ الأعمال.

وجه تسميتها بذلك عدم توافقها على المال غالباً، فلم يبق إلا عمل البدن، وهي اتفاق شخصين فأكثر متتحدي الصناعة أو متقاربهما على العمل، وما يحصل يكون على حسب العمل (النفراوي، أ. 1995م، الفوائد الدوانية على رسالة ابن أبي زيد القيرواني، بدون طبعة، ج 2، ص 120)، ولها عدة شروط الصاوي، أ. بلغة السالك لأقرب المساك المعروف بحاشية الصاوي على الشرح الصغير، بدون طبعة وبدون تاريخ، ج 3، ص 474):

1. اتحاد الصناعتين أو تلازمهما، والمراد بالتلازم توافق أحد العملين على الآخر.
  2. تساوى الربح مع العمل، وتفسد الشركة بشرط التفاوت.
  3. اتحاد المكان، أو بمكانين بحيث تجول يد كل منها على ما بيد صاحبه.
  4. اتحاد الآلة التي بها العمل بملك أو إجارة من غيرهما، فإن كانت الآلة من أحدهما دون الآخر لم يجز.
- وفي عقد طلبات يختل الشرط الأول من شروط شركة الأبدان، فإن عمل المطعم وطلبات لا يتلازم أحدهما مع الآخر، بمعنى أنه لا يتوقف عليه، ولكن إن سلمنا بأنهما يتلازمان، فسيختل معنا الشرط الرابع أيضاً، لأن المعدات التي تعطها طلبات للمطعم (tablet device) لكي يستخدموا البرامج من خلالها تكون إجارتها على المطعم، فالمطعم متلزمون بدفع ثمن الأجهزة المستخدمة، كما هو موضح في البند الثالث من بنود العقد، وهذا لا يجوز

في شركة الأبدان.

### ثالثاً: الوكالة بجعل.

والجعالة بفتح الجيم وكسرها وضمها: ما يجعل على العمل، وهو أن يجعل الرجل للرجل أجرا معلوما ولا ينقده إياه على أن يعمل له في زمن معلوم أو مجہول مما فيه منفعة للجاعل، وعلى أنه إن كمله كان له العمل وإن لم يتمه فلا شيء له مما لا منفعة فيه للجاعل إلا بعد تمامه (الخرشي، م. 1317هـ، شرح الخريسي على مختصر خليل، ط. 2، ج. 7، ص. 59)، أما صورة الوكالة بجعل فقد وردت عند مسألة حصاد الزرع وجد النخل والزيتون بنصف ما حصد أو جد، ف تكون جعالة، وأما إذا قال له احصد الزرع ولك نصفه ف تكون إجارة (القرافي، ش. 1994م، النذرية، ط. 1، ج. 6، ص. 16)، والذي يشبه صورة عقد طلبات هو الجعالة لا الإجارة، فكانه قال له: بع هذا فما بعت فلك نصفه، فالنسبة التي تأخذها طلبات من المبيع عن طريقها، وليس كمية محددة من البضائع، وإنما كانت هذه الصورة من باب الجعالة لعدم تعين قدر الذي يحصد (الخرشي، م. 1317هـ، شرح الخريسي على مختصر خليل، ط. 2، ج. 7، ص. 10)، والجعل غير ملزم إلا من جهة الجاعل، وأما الطرف الآخر يدع متى شاء بلا مضرة، ويأخذ نصف ما حصد، ولا يصلح أن يضر فيه أحلا فيقول: ما حصدت اليوم فلك نصفه، إلا أن يشترط أن يترك متى شاء (ابن أبي زيد القبرواني، ع. 1999م، النور والزيادات على ما في المدونة من غيرها من الأمهات، ط. 1، ج. 7، ص. 13).

وصورة العمولة في شركة طلبات تشمل وكالة من جهة وجعالة من جهة أخرى، فالمطعم يوكل طلبات أن تبيع وتسلم الدفعات بالنيابة عنه، مقابل نسبة من كل طلب، والوكالة مع الجعالة تلزم بالمشروع في العمل للجاعل لا للمجعول له (عليش، م. 1989م، منع الجيل شرح مختصر خليل، دون طبعة، ج. 6، ص. 416).

إذن فتصبح نسبة العمولة بناء على أنها وكالة بجعل، وسنعمل على استكمال البحث لنرى حكم اجتماع الاشتراك السنوي ونسبة العمولة في عقد واحد، وهو ما سيتبين في المطلب التالي.

### المطلب الرابع: بيان حكم اجتماع الصورتين السابقتين في عقد واحد

#### أولاً: الجمع بين العقود

تحدد فقهاء المالكية عن اجتماع العقود في صفة واحدة، وذلك من خلال ذكرها متفرقة في أبواب المعاملات، وهناك من جمع العقود التي لا يجوز أن تجتمع مع البيع في كلمة (جُصْ مُسْتَقَنْ)، فالجيم للجعالة، والصاد للصرف، والميم للمساقاة، والشين للشركة، والنون للنكاح، والكاف للقراض، ونظمها بعضهم، فقال (التتائji، ش. 2014م، جواهر الدرر في حل الفاظ المختصر، ط. 1، بيروت، دار ابن حزم) :

عقود معناها مع البيع ستةٌ ... ويجمعها في اللفظ جص مشتق  
فجعلٌ وصرفٌ ومساقاةٌ شركةٌ ... نكاحٌ قراضٌ منعٌ هذا محققاً

هذه العقود التي لا يجوز أن تجتمع مع البيع، وفي مسألتنا هنا لا يوجد بيع، إنما يوجد إجارة وجعالة ووكلة، وسائل الكلام عنها فيما يلي.

#### ثانياً: الجمع بين الإجارة والجعالة

تبين فيما سبق أن تكييف الاشتراك السنوي في عقد طلبات هو أجرة على السمسرة، وأن تكييف نسبة العمولة هو وكلة بجعل، وأن العقد يتضمن هذين العقدتين معا، فيشركة طلبات تقوم بإدارة تطبيقات التجارة الإلكترونية، مقابل نسبة العمولة من كل طلب عن طريقها، مقابل رسوم الاشتراك ورسوم تجديد الاشتراك سنوياً، فالعقد يحتوي على إجارة وجعالة ووكلة.

ولا يجوز اجتماع الإجارة والجعالة في عقد واحد، ويفسد العقد باجتماعهما لتنافى أحکامهما، لأن الإجارة لا تنعقد إلا على معلوماً في معلوم، والجعل يجوز في المجہول فيما مختلفاً الأحكام متى جمعا فسدا (عليش، منع الجيل شرح مختصر خليل، ج. 7، ص. 442)، والإجارة تلزم بالعقد والجعالة لا تلزم إلا بالعمل (عليش، منع الجيل شرح مختصر خليل، ج. 6، ص. 416)، وغيرها من الاختلافات.

#### ثالثاً: منهج الاقتصاد الإسلامي

إن منهج الاقتصاد الإسلامي يقوم على أساسين رئيسيين، الأول هو توزيع الأرباح وتفتيت الخسائر بشكل عادل مع العمل، والثاني هوربط النقد بالسلع والخدمات مباشرة (شاوش، و. 2011م، السياسة النقدية بين الفقه الإسلامي والاقتصاد الوضعي، ط. 1، ص. 76 وما بعدها)، ومتي ما وضعت الشريعة شرطاً زائداً في الأحكام فهو لحماية الطرف الضعيف، ويبدو أن في عقد شركة طلبات اختلاف فيه التوزيع العادل للأرباح والخسائر، لصالح شركة طلبات، مع رمي المخاطر المتوقعة على المطاعم.

والطرف الأضعف في هذه المسألة هو المطاعم، والأقوى هو شركة طلبات التي تشرط ربحاً مضموناً ثابتاً، فالاشتراك السنوي عند اجتماعه مع نسبة العمولة يمثل ربحاً ثابتاً سواء حصل بيع أم لا.

رابعاً: المقترن النهائي للعقد

لم تكن هذه الحالة غائية عن السابقين، فتعريف السلعة أو المناداة عليها هو جوهر علاقة طلبات مع المطاعم، وتكييفها كما مر أجرة على السمسرة، فينبغي أن يكون العقد فيه مقدار معلوم محدد من المال في فترة زمنية محددة، وأن يكون العقد فيه نسبة العمولة فقط على أنه وكالة يجعل وهو لازم من جهة المطعم فقط، أما أن يكون فيه نسبة العمولة والاشتراك السنوي مع بعضهما فلا يصح كما مر، وينبغي الاكتفاء بإحدى الصورتين مع الاتفاق على ثمن الأجرة أو النسبة المئوية بما يتناسب مع عمل المثل.

#### **خامساً: الضغط الإسلامي على الشركات الأجنبية**

مع أن شركة طلبات نشأت في الكويت وهي تستهدف البلاد العربية، إلا أنها تابعة لشركة Delivery Hero الألمانية (موقع الشركة الرسمي: <https://www.deliveryhero.com/about>) تاريخ الاقتباس من الموقع 11/6/2022م)، الذين لا يعنهم تطبيق الأحكام الشرعية، ولا يعنهم طلب رضا الله تعالى في معاملاتهم المالية، ولكن الذي يعنهم هو استهداف مناطق واسعة للاستفادة منهم في الاقتصاد، فإذا واجهوا امتناعاً كبيراً من هذه المناطق في التعامل معهم، فسيضطرهم هذا الأمر إلى إجراء تعديلات تناسب هذه المناطق، وهذه التعديلات سيقومون بها ليس التماساً لمرضاة الله تعالى، ولكن طلباً للوصول إلى هذه الأماكن التي تأوي التعامل معهم.

إن توفير خدمة توصيل الأطعمة للمنازل هو من التحسينيات، والحفاظ على صحة العقود من الضروريات الدينية، وشرط التحسيني أن لا يعود على الضروري بالإبطال (الشاطبي، المواقفات، ج 2، ص 10)، وعلى أصحاب المطعم أن يتمتعوا عن إجراء عقود باطلة، ولو أنهما يسعون ل القيام بهذه العبادة النادرة وهي عبادة اللقمة الحال، لوجدوا أعنواناً لهم على ذلك من الشعوب ومن زملائهم أصحاب المطعم، وإنما السبيل اجتماع النقاط.

الخاتمة

في نهاية هذا البحث أود أن أضع بين يدي القارئ الكريم أهم النتائج والتوصيات على النحو التالي:

1. علاقـة شـرـكـة طـلـبـات مـع المـطـاعـم لـيـس لـتـوفـير خـدـمـة التـوـصـيل فـقـط؛ وإنـما لـالـاسـتـفـادـة مـن تـطـبـيقـات التـجـارـة الإـلـكـتـرـونـيـة كـذـلـك.
  2. عـقد طـلـبـات يـحـتـوي عـلـى بـنـود رـئـيـسـية، وـهـي الـاشـتـراك السـنـوـي، وـنـسـبـة العـمـولـة، وـأـجـرـة المـعـدـات.
  3. التـكـيـيف الفـقـهي لـلـاشـتـراك السـنـوـي هو أـجـرـة عـلـى السـمـسـرـة، وـهـو جـائز شـرعا.
  4. التـكـيـيف الفـقـهي لـنـسـبـة العـمـولـة يـصـح أنـ يكون وكـالـة بـجـعـل وـهـو لـازـم منـ جـهـة الجـاعـل فـقـط.
  5. اجـتمـاء الإـجـارـة وـالـجـعـالـة لا يـجـوز عـنـد المـالـكـيـة بـسـبـب تـنـافـر العـقـود.

والله أعلى وأعلم، هذا ما عندي فإن أحسنت فمن الله، وإن أخطأ فمن نفسي ومن الشيطان، وأخر دعو انا أن الحمد لله رب العالمين.  
ملحة، يحتوى على صورة العقد

# talabat

طلب

## طلب اتفاق

[التاريخ]

(أولاً) السيد/ة فخرنيكله بورت كوم الزيبي

فخرنيكله بورت كوم أن طلبات تعمل في مجال طلب ووصول الأطعمة داخل المراجع الإلكتروني [www.talabat.com](http://www.talabat.com) وطلبات التجارة الإلكترونية بها الشاملة بها.

وحيث أن المشترك يملك و/أو يدير مطعم/مطاعماً تحت اسم العلامة [ ] (ويشار إليها بما يليه العلامة).

تفاصيل جهة أصل الطعام	اسم العلامة:
ملك الحساب المصرفي:	
IBAN رقم الحساب المصرفي	الاسم الإلكتروني:
	العنوان:
اسم البنك:	العنوان:
رمز البنك:	تفاصيل بريد الإلكتروني:
بريد الإلكتروني للشركة	العنوان:

وحيث أن المشترك يرغب من شركة فخرنيكله بورت كوم بتسليم وتحويل طلبات العلام (الخدمات) إلى النظام ران قبل التغطية بالاتفاقية من خلال "البرية الإلكترونية للدفع" (الخدمات). لذا قد يرغب شركة فخرنيكله بورت كوم بتوسيع هذه الخدمات للمشترك بما هو موضع بالشروط والأحكام.

وبناءً عليه ولأنه، الإتفاقيات العقدية الواردة في هذا العقد، تلقى الظرف على ما يلي: وحيث أن المشترك يرغب في التعاون مع طلبات بمحض اختياره في الخدمات التي تقدمها طلبات العلامة غير مقصداً وتحقيقها إلى النظام، وقبل التغطية بالاتفاقية من المشترك من خلال بروتوكول الدفع الإلكتروني (البرية الإلكترونية للدفع)، وكذلك خدمات التوصيل التي قدم طلب بمحضها بتسليم الأطعمة التي طلبتها العلامة، غير طلبات أطلاع سواء غير متزوجي أطلب أو من خلال طرف ثالث، وعليه فقد اتفق الطرفان على ترسيخ العقد هذا العقد توسيع الخدمات للمشترك. (الخدمات).

### 1. الأحكام وشروط الخدمة بطلبات

هذا العقد يضع الأحكام وشروط طلبات المسماة في الرابط التالي (<https://campaigns.talabat.com/partner-terms-conditions>) ("الشروط والأحكام"). للتعرية فإن تعريف (العقد) كما هو مستخدم في هذا العقد سوف يشير إلى هذا العقد والأحكام وشروط المراجحة، يدرك على توافق هذا العقد من قبل المشترك على الالتزام بالشروط والأحكام.

نوع الرسوم	نسبة الرسوم	تاريخ البدء	نوع الائتمان
Credit Card Payment Fee	2.50 %		
TGO Basic Commission	23.00 %		

إجمالي	القسم	السعر	تاريخ الاتمام	تاريخ البدء	اسم الكتيبة
0.00	0	0.00			9 Cookies TGO
40.00	360	400.00			Registration Fee
240.00	10	250.00			Renewal Fee
100.00	0	100.00			Tablet Device

التاريخ	تاريخ البدء	النسبة المئوية	الوصف	اسم الكتيبة
		2% discount = 25% gross commission	<p>a. Gross Commission shall mean the percentage specified in the commission table + Key partner Discount percentage specified in this table.</p> <p>b. In compliance with applicable laws regarding free competition, the Subscriber shall have the absolute freedom to deal with one or more platforms that provide the same services provided by Talebat or its affiliates during terms of this Letter of Agreement, however in the event the Subscriber elects to deal with Talebat and it's affiliates, , the Key Partner Discount will be applicable on Gross Commission, and in alignment with following clause.</p> <p>c. In the event the Subscriber elects during the term of this Agreement to deal or contract with another platform that provide the same service provided by Talebat, Subscriber shall</p>	Key Partner

notify Telabat of the same through a one [1] month prior written notice. In such event, Telabat shall have the right to immediately cancel the Discount [as applicable in clause b] resulting in Telabat having no obligation whatsoever to provide any of the Discount to the Subscriber, and Gross Commission will only be applied without further notice by Telabat.

2

**٢١** نحو المثلث ونحو المترادف بـنحو المثلث رقم (١) يعطى

- 2.1.1 رسم تسجيل ومشاركة لمرة واحدة عند ترخيص الماء ("رسوم التسجيل").  
 2.1.2 رسم تمهيد متعدد متصلة باللغة العربية من تاريخ ظهور المعلم على منصة ملوك  
 2.1.3 المرحلة الثانية لهذا في المقطع رقم (1)، من القيمة الإجمالية لكل طلب ("المبلغ الإجمالي المحصل من العميل") التي تم تحديدها من قبل ملوك  
 بما في ذلك رسوم التسجيل إذا كان ذلك مطبقة ("العمولة").

نظام طلبات بالقرب من التطبيق المزدوج يحتفظ بالبيانات المزدوجة ومتراكمة على طلاق العربية المترافق في التخلص مع واحد أو أكثر من الترتكزات المتبقية للبيانات.

المر تطلبها مع شرکاً ملوك، الله يراك سائق التعم المثار اليه في العدل رغم (( ))

لغير تحمله مع شرکة طليق بالإختلاط الى جهة واحدة (اً لاقل) تقم نفس الشركة التي تتسمها طليق او الشركت الشبيهة لها الله بذلك يتحقق النعم المنشار اليه في الطريق رقم (١)

يحق للملك تحويل المهام والذمم المترتبة على المعلم دون خلاف إلى المعلم الثاني في حل مطلبه المتترك لشروط انتقال الذمم أعلاه.

٢٢. يلزم المترد بدفع رسوم التسجيل والاشتراك إلى ملك عقد تأمين هذا العقد وذلك بلزم المترد بدفع رسوم التجدد إلى ملك عقد تجديد سلوك لهذا العقد.

24. يلزم المتردك بدفع المصلحة والغير غير المستثناة إلى مطلب مطالع بحسب (7) أيام عمل من تاريخ انتظام المتردك للمرة الثانية مطلب التسوية، كما هو من المقتضيات الأحكام التي يرد

الآن، في ظل التحديات التي تواجهها الأجهزة المدرسية، يتعين على كل معلم أن يدرك أهمية التعلم الإلكتروني.

 3

١١. يتم استخدام الأجهزة من قبل المشترك فقط لأغراض تنفيذ الطلبات المقدمة من طرف الملك "المدحك"، كما هو مبين بالتفصيل في الأحكام والشروط.

١٢. يلزم المفترض بمعنى الأجهزة كما هو موضح في المعلم رقم (١) وذلك عند توليد المد.

صورة عقد طلبات/3

**٤. مدة العقد:**

يعتبر هذا العقد اتفاقاً من التاريخ المذكور أعلاه، وموعد بطل يكمل آخره لمدة [ ]، كما أن فترة العقد تتم تثبيتها في نهاية الفترة الأولى للفترات متباينة مدة ما لم يعطي أي من الطرفين إنذاراً كتابياً بعد التجدد للطرف الآخر في موعد لا يتجاوز 30 يوماً من نهاية الفترة الأولى (أو هررت التجدد).

**٥. التعديلات:**

لن يغير أي تعديل، تغيير، أو ملحق العقد هنا أنه منزلي المعمول ما لم ينذر كتابياً ويوضع عليه الطرفين.

**٦. الغربة وحملة الهبات:**

لترخيص سرية وحملة الهبات ، فلله من تاريخ توقيع هذا العقد وحقه تاريخ الانتهاء ، يتمدد المشترك والشركات التابعة له لو وكلاته أو ممثليه أو موظفيه بعدم مشاركة ، بشكل مبادر أو غير مبادر ، أي من بياتنة شركة طلبات مع أي طرف ثالث لغرض تنافس مع شركة طلبات وتقديم نفس الخدمات.

في حال عدم الالتزام المشترك بشرط السرية ، يدخل طلبات التحلا الإجراءات القانونية هذه وإنها هذا العقد فوراً بموجب الشعار يتم ارساله إلى المشترك.

**٧. نسبة الأخطاء:**

إن هذا العقد يمكن أن يوقع ويشتمل ( بما في ذلك بواسطة المتسوق أو وسائل نقل التكنولوجيا الأخرى مثل بريد التكنولوجي بخط [ ] ) من سنتين أو أكثر ومن الجل طرفي هذا العقد يدفع مبلغاً كل منها تغير أسئلة (إلا أن جميع تلك النسخ سوف تتذكر نفس العقد).

يلتزم المشترك بدفع المبلغ المستحق إلى شركة طلبات نداول في الحساب البنكي الثاني، وذلك للمبالغ التي لم يتم استخلاصها كما هو مبين في 2.3

## صورة عقد طلبات/4

## المصادر والمراجع

- البركي، م. (2003). *التعريفات الفقهية*، ط1، دار الكتب العلمية.
- الستنائي، ش. (2014م). *جواهر الدرر في حل ألفاظ المختصر*، ط1، بيروت، دار ابن حزم.
- التنوخي، ق. (2007م). *شرح ابن تاجي التنوخي على متن الرسالة لابن أبي زيد القمياني*، ط1، لبنان، دار الكتب العلمية.
- ابن حزم، ع. *مراتب الإجماع في العبادات والمعاملات والاعتقادات*، بيروت، دار الكتب العلمية.
- الخرشي، ع. (1317هـ). *شرح الخريشي على مختصر خليل*، ط2، مصر، المطبعة الكبرى الأميرية.
- ابن بوزيزة، ع. (2001م). *روضه المستبين في شرح كتاب التلقين*، ط1، دار ابن حزم.
- ابن أبي زيد القمياني، ع. (د.ت.). *متن الرسالة*، دار الفكر.
- ابن أبي زيد القمياني، ع. (1999م). *القواعد والزيادات على مَا في المائونة من غيرها من الأمهات*، ط1، بيروت دار الغرب الإسلامي.
- الشاطبي، إ. (2013). *المواقفات في أصول الفقه*، ط1، القاهرة، دار ابن الجوزي.
- شاوش، و. (2011م). *السياسة النقدية بين الفقه الإسلامي والاقتصاد الوضعي*، ط1، بيروت، المعهد العالي للفكر الإسلامي.
- الصاوي، أ. (د.ت.). *بلغة السالك لأقرب المسالك المعروفة بحاشية الصاوي على الشرح الصغير*، دار المعارف.
- العدوسي، ع. (1994م). *حاشية العدوسي على شرح كفاية الطالب الريانى*، (د.ط)، بيروت، دار الفكر.
- ابن عرفة، م. (2014م). *المختصر الفقهي لابن عرفة*، ط1، مؤسسة خلف أحمد الخبرور للأعمال الخيرية.
- عليش، م. (1989). *منح الجليل شرح مختصر خليل*، (د.ط)، بيروت، دار الفكر.
- الفهروزآبادي، م. (2005م). *القاموس المحيط*، ط8، بيروت، مؤسسة الرسالة.
- القرافي، ش. (1994م). *الذخيرة*، ط1، بيروت، دار الغرب الإسلامي.
- النفراوي، أ. (1995م). *الفواكه الدوائية على رسالة ابن أبي زيد القمياني*، (د.ط) دار الفكر.

## REFERENCES

- Al-Barkati, M. (2003). *Al-Tarifat Al-Fiqhiyyah*. 1st edition. Dar Al-Kotob Al-Ilmiyyah.
- Attatā'i, Sh. (2014). *Jawāhir Adorar fi hall a'l-fā'ih Al Mokhtasar*. 1st ed. Beirut: Ibn Hazm House
- Al-Tanukhi, Q. (2007). *Sharh Ibn Naji Al-Tanukhi 'ala Matn Al-Risalah li Ibn Abi Zayd Al-Qayrawani*. 1st edition. Lebanon, Dar Al-Kotob Al-Ilmiyyah.
- Al-Kharshi, A. (1317 AH). *Sharh Al-Kharshi 'ala Mukhtasar Khalil*. 2nd edition. Egypt, Al-Matba'ah Al-Kubra Al-Amiriyyah.
- Ibn Hazm, A. *The Levels of Consensus in Worship, Transactions, and Beliefs*. Beirut: Dar Al-Kutub Al-Ilmiyah.
- Ibn Baziza, A. (201M). *Rawdat Al-Mustabin fi Sharh Kitab Al-Talqin*. 1st edition. Dar Ibn Hazm.
- Ibn Abi Zayd Al-Qayrawani (n.d.). *Matn Al-Risalah*. Dar Al-Fikr.
- Ibn Abi Zayd Al-Qayrawani (1999). *Al-Nawadir wal Ziyadat 'ala Ma fi Al-Mudawwanah min Ghairiha min Al-Ummahat*. 1st edition. Beirut, Dar Al-Gharb Al-Islami.
- Al-Shatibi, I. (2013). *Al-Muwafaqat fi Usul Al-Fiqh*. 1st edition. Cairo, Dar Ibn Al-Jawzi.11. Shawish, W. (2011). *Monetary Policy between Islamic Jurisprudence and Applied Economics*. 1st ed. Beirut: The International Institute for Islamic Thought.
- Shawish, W. (2011). *Monetary Policy between Islamic Jurisprudence and Positive Economics* (1st ed.). Beirut: International Institute of Islamic Thought.
- Al-Sawi, A. (n.d.). *Bilghat Al-Salik li Aqrab Al-Masalik al-Ma'ruf bi Hashiyat Al-Sawi 'ala Al-Sharh Al-Saghir*. Dar Al-Ma'arif.
- Al-Adawi, A. (1994). *Hashiyat Al-Adawi 'ala Sharh Kifayat Al-Talib Al-Rabbani*. (n.d.), Beirut, Dar Al-Fikr.
- Ibn 'Arafa, M. (2014). *Al-Mukhtasar Al-Fiqhi li Ibn 'Arafa*. 1st edition. Khalf Ahmed Al-Khabtour Charitable Foundation.
- 'Alaish, M. (1989). *Munh Al-Jalil Sharh Mukhtasar Khalil*. (n.d.), Beirut, Dar Al-Fikr.
- Al-Fayruzabadi, M. (2005). *Al-Qamoos Al-Muhit (The Comprehensive Dictionary)*. 8th ed. Beirut: Al-Risalah Foundation.
- Al-Qarafi, Sh. (1994). *Al-Dhakhira*. 1st edition. Beirut, Dar Al-Gharb Al-Islami.
- Al-Nafrawi, A. (1995). *Al-Fawakih Al-Dawani 'ala Risalah Ibn Abi Zayd Al-Qayrawani*. (n.d.), Dar Al-Fikr.
- [Website] <https://www.deliveryhero.com/about/>